


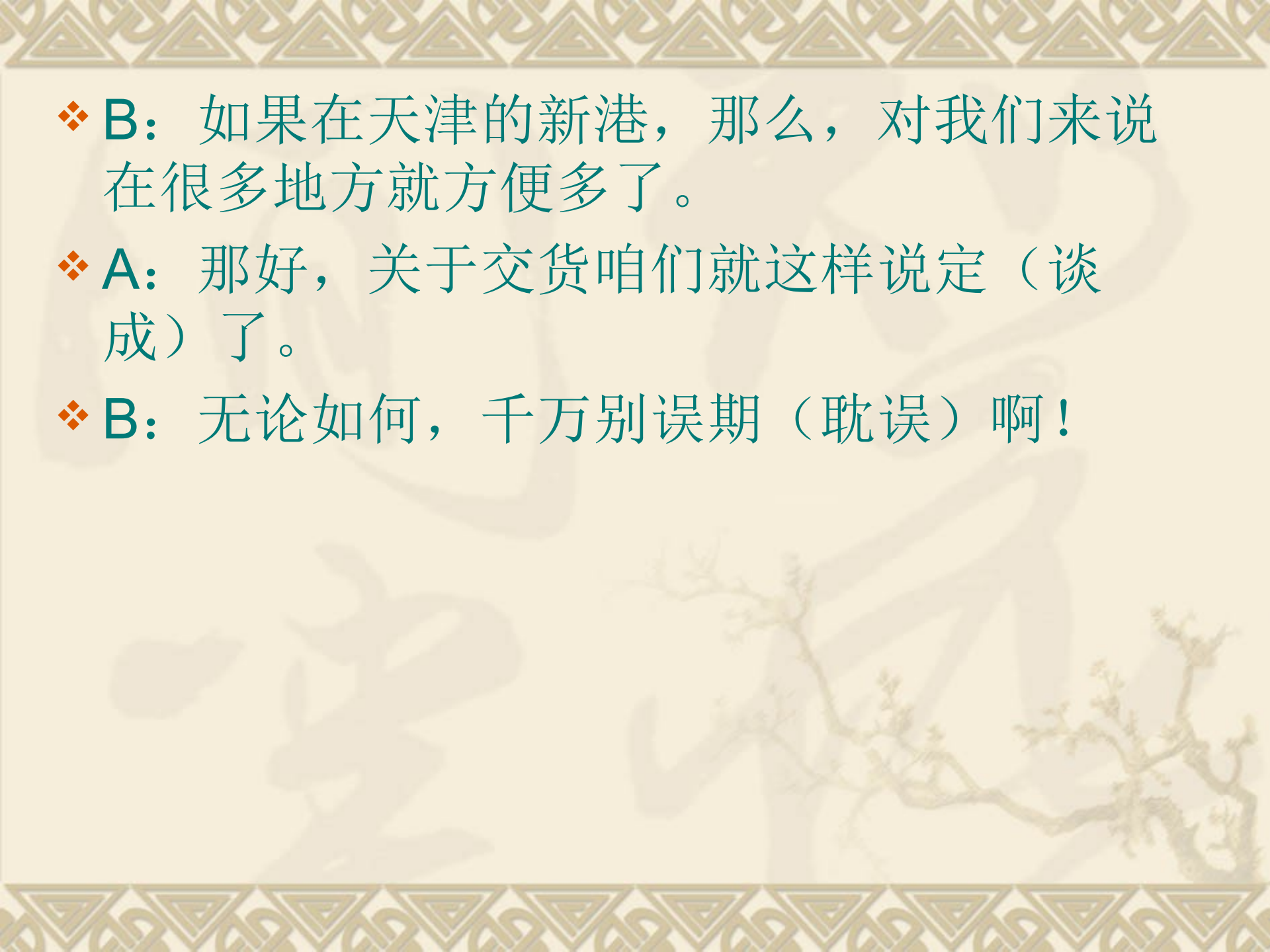


引き渡し(交付)

# 确认交货

- ❖ A:现在我想确认一下设备的交货。
- ❖ B:我们必须在明年5月份把这批设备交给用户,明年3月份交货没有问题吧。
- ❖ A:3月份,那太早了。
- ❖ B:现在是10月份,你们至少有6个月的生产时间啊。
- ❖ A:的确是有半年左右的时间,但是这次的订货比较大,再加上世界的几个国家,几乎同时向我们订了同样的设备,所以我们不可能一下子生产出这么多的设备。
- ❖ B:那么,能在什么时候交货?
- ❖ A:4月份左右可以交货。
- ❖ B:4月份的什么时候?
- ❖ A:具体来说,可以定在4月份的下旬。

- ❖ **B:** 那就是说在4月30日以前可以全部交完货了。
- ❖ **A:** 是的!
- ❖ **B:** 我们希望尽量提前一些, 越早越好。正如你们所知, 目前在国内有检验, 运输等很多急需解决的问题, 所以至少要花4,5个星期才能使用户收到设备。
- ❖ **A:** 我们尽力而为吧。另外, 希望你们在交货前1个月以前开立信用证(L/C)我们只有在收到信用证以后才能装运设备。
- ❖ **B:** 哪一种类的信用证?
- ❖ **A:** 是不可撤销信用证。因为不可撤销信用证一旦开立, 未经有关方面的同意, 不能更改信用证的内容, 或者撤销该信用证。
- ❖ **B:** 关于这个条件过一会再商量一下吧, 至于交货的地点, 你们准备在哪儿交货?
- ❖ **A:** 我们打算在天津港, 或者秦皇岛交货, 你们是不是有什么别的想法呢?

- 
- 
- ❖ **B:** 如果在天津的新港，那么，对我们来说在很多地方就方便多了。
  - ❖ **A:** 那好，关于交货咱们就这样说定（谈成）了。
  - ❖ **B:** 无论如何，千万别误期（耽误）啊！